



Vertrauen, Erfahrung und Qualität widerspiegeln die Unternehmenskultur der BISAG Küchenbau AG. Seit 40 Jahren behaupten wir uns im Baunebengewerbe.

Verkäufer / Key Account Manager

Vorwiegend in der deutschsprachigen Schweiz tätig, suchen wir einen selbstständigen, flexiblen und belastbaren Verkaufsmitarbeiter der uns in der Akquise von Neukunden und in der Betreuung unserer langjährigen Kunden erfolgreich unterstützt.

Zu Ihren wichtigsten Aufgaben zählen:

- Akquisition von Neukunden
- Kundenberatung und Kundenbetreuung
- Erfolgreiche Abschlussverhandlungen in großen Projekten
- Übernahme von Verantwortung und Leadership als Repräsentant der Bisag im Markt

Unsere Anforderungen/ Ihr Profil

- abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Erfahrung in der Branche ist von großem Vorteil
- Informatikkenntnisse (Office / Outlook, etc.)
- Belastbarkeit, Zielstrebigkeit verbunden mit hohem Engagement in den Projekten
- Gepflegte Umgangsformen

Weiterführende Informationen über uns und unsere Partner finden Sie unter www.bisag-kuechen.ch.

Über Ihre Bewerbung freuen wir uns. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per e-mail direkt an unseren Geschäftsführer Stefan Fuchs (sfuchs@bisag.ch).

Bisag Küchenbau AG
Stefan Fuchs
Zürcherstrasse 79
8500 Frauenfeld