

Collano ist Pionier und treibende Kraft in der Klebstoff-Verbindungstechnik mit über 70 Jahren Praxiserfahrung. Zuvorkommend, findig und hartnäckig unterstützen wir unsere Kunden darin, Holzverbindungen bahnbrechend einfach, schnell und sicher zu gestalten.

Möchten Sie als bewegliche, verkaufsorientierte Persönlichkeit mit uns den Markt beherzt weiterentwickeln? Dann bieten wir Ihnen an unserem Sitz in der Zentralschweiz eine interessante Stelle als:

Technischen Verkaufsberater Bau (m/w)

In dieser Funktion sind Sie für die Akquisition von Neukunden, der Betreuung von bestehenden Kunden sowie unserer Vertriebspartner in den **Kantonen AG, LU, OW, NW, UR, ZG, SZ** verantwortlich. Mit Ihrem fundiertem Fachwissen und Anwenderkenntnissen im Bereich Schreinerei und Zimmerei sowie der Holzindustrie schaffen Sie mit viel Engagement innovative und nachhaltige Lösungen für unsere Kunden.

Sie verfügen über mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb, oder Anwendungstechnik von Bauprodukten. Idealerweise haben Sie eine Ausbildung zum Schreiner oder Zimmermann. Ihr Beziehungsnetz im Gewerbe und der Industrie für Bauverklebungen hilft Ihnen bei dieser spannenden Aufgabe.

Sie arbeiten sehr selbständig, sind proaktiv und offen für Neues. Unternehmerisches Denken, Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit sind weitere Stärken. Ausgeprägte kommunikative und organisatorische Fähigkeiten runden Ihr positives Erscheinungsbild ab. Sie sind verhandlungssicher in Deutsch, Französisch wäre von Vorteil. Gute PC-Kenntnisse sind selbstverständlich.

Wir bieten Ihnen ein spannendes, dynamisches und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld in einem engagierten Team. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Andrea Sidler, Personalassistentin, freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Für Fragen steht Sie Ihnen gerne zur Verfügung unter:

Tel. +41 41 469 92 36
andrea.sidler@collano.com

