



Die Roto Frank AG ist Marktführer bei innovativen Fenster- und Türtechnologien. Über 4000 Mitarbeiter arbeiten weltweit in 12 Produktionsstätten und 40 Vertriebsniederlassungen. Die Schweizer Vertriebs-Niederlassung **Roto Frank (Schweiz) GmbH** Sitz in **Dietikon** bei Zürich sucht per 3. Januar 2019 oder nach Vereinbarung einen

## Verkaufsberater im Aussendienst

### Ihre Hauptaufgaben

- Systematische Kundengewinnung und Betreuung potentieller Neukunden
- Aktiver Verkauf unserer Produkte und technische Beratung
- Schulung, Support und Projektbegleitung beim Verarbeiter (Fensterbauer)
- Selbständige Besuchsplanung mit Reisetätigkeit in der Deutschschweiz und im Tessin
- Unterstützung Verkauf-Innendienst

### Ihr Profil

- Technische Grundausbildung mit abgeschlossener Berufslehre (z.B. Schreiner)
- Kaufmännische Weiterbildung (z.B. techn. Kaufmann)
- Berufserfahrung in der Fensterbranche
- Ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Technisches Flair
- Selbständigkeit, Eigendynamik und Entscheidungsfreudigkeit
- Versiert im Umgang mit SAP von Vorteil
- Muttersprache Deutsch, Französisch und Italienisch von Vorteil

Wir suchen für diese wichtige Aufgabe einen Mitarbeiter zwischen 20 und 30 Jahre, welchen wir langfristig aufbauen möchten. Die Basis dafür bildet eine sorgfältige und umfassende Einführung in das Aufgabengebiet, interne Schulungen und Begleitung in der Startphase.

Arbeiten Sie gerne in einem dynamischen Team, in welchem Sie täglich Ihre Leistungsfähigkeit unter Beweis stellen können? Es erwarten Sie eine vielseitige, interessante Tätigkeit, eine offene und moderne Unternehmenskultur, dazu attraktive Anstellungsbedingungen.

Roger Möschler freut sich über Ihre vollständige Bewerbung an:  
[roger.moeschler@roto-frank.com](mailto:roger.moeschler@roto-frank.com) oder an:

Roto Frank (Schweiz) GmbH  
Roger Möschler, Geschäftsleitung  
Bernstrasse 390  
8953 Dietikon

044 / 745 85 50