

Die Woodpecker Group AG mit Standorten in Landquart, Frauenfeld, Reiden und Schlieren ist ein Unternehmen, welches seit bald 90 Jahren erfolgreich im Handel mit Holzwerkstoffen tätig ist. Unsere Kunden sind Verarbeiter aus den Bereichen Schreinerei, Zimmerei, Element- und Holzbau, Gartenbau sowie aus der Bodenbelagsbranche. Im eigenen, modernen Showroom finden Bauherren, Architekten und Handwerker eine umfangreiche Auswahl an Böden, Terrassen, Türen, Altholz und weiteren Holzprodukten für den Innen- und Aussenbereich.

Wir wenden uns an eine handlungs- und dienstleistungsorientierte sowie kommunikative Persönlichkeit. Zu Ihren Stärken zählen verkäuferisches wie auch Beraterisches Talent. Sie haben die Gabe, mit Menschen umzugehen und bringen idealerweise Erfahrung aus dem Verkauf mit. Wenn Sie eine echte Herausforderung mit grossem Verhandlungsspielraum und freier Zeiteinteilung suchen, dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen.

## **Aussendienstmitarbeiter\*in / Objektberater\*in Boden 80 – 100 %**

für die Regionen Zürich West, Aargau, Solothurn, Luzern, Basel, Bern

Unser Unternehmen stellt Werte wie Leistungsfreude, Kundenorientierung, Freiräume und Innovationsgeist in den Mittelpunkt. Diese Prinzipien liegen der Überzeugung zugrunde, dass alle Mitarbeitenden ihr Bestes geben. Sie erhalten eine fordernde und zugleich faszinierende Aufgabe in einem überschaubaren und sehr interessanten Umfeld sowie einen attraktiven Arbeitsplatz in einem engagierten Team. Ein faires Einkommen, fünf Wochen Ferien und weitere Goodies runden unser Angebot ab.

### **Ihr Profil**

- Grundausbildung in der Holz- oder Bodenbelagsbranche oder kaufmännische Grundausbildung
- Mehrjährige Tätigkeit bzw. Berufserfahrung im Umfeld Holz oder im Segment Böden / Innendekoration
- Erfahrung im Aussendienst
- Gespür für Markt, Wettbewerb und Kundenbedürfnisse
- Gute Kommunikationsfähigkeit
- Flexibilität und Durchsetzungsvermögen
- Sympathische und offensive Kundenansprache sowie Verhandlungsgeschick

### **Ihre Aufgaben**

- Betreuung und Ausbau des Kundenportfolios Boden
- Beratung und Betreuung von Architekten und Planern vor Ort und im Showroom
- Beratung von Bauherren und Investoren in den Showrooms (stellvertretend)
- Umsetzung der jährlichen Umsatz-, Budget- und Marketingziele
- Mitwirkung bei der Gestaltung von Kundenevents, mehrheitlich im Showroom Reiden
- Enge Zusammenarbeit mit der Ausstellungsberatung in Reiden und dem Bereichsleiter Boden
- Bereitschaft zum Ausstellungsdienst an jedem vierten Samstagmorgen

---

### **Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!**

Falls Sie sich durch diese Herausforderung in einem dynamischen und attraktiven Umfeld angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, welche Sie uns online auf [personal@woodpeckerag.ch](mailto:personal@woodpeckerag.ch) zustellen dürfen. Bewerbungen werden lediglich geprüft, sofern diese auch an die obengenannte E-Mail-Adresse eingehen.

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Markus Zoller, Tel. 081 300 66 16, gerne zur Verfügung. [www.woodpeckerag.ch](http://www.woodpeckerag.ch)