

Leuco ist einer der führenden Hersteller von Präzisionswerkzeugen für die Holzbearbeitung. Rund 1'200 qualifizierte Mitarbeiter im In- und Ausland verstehen sich als Problemlöser für unsere Kunden. Innovative hochwertige Produkte und fundiertes Know-how sichern unseren Erfolg am Markt. Als Technologieführer mit einem Kompletprogramm an Werkzeugen für Holzbearbeitungsmaschinen ist unsere Zielgruppe die Holzverarbeitende Industrie.

Für den Vertrieb Aussendienst unserer **Schweizer Niederlassung** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine motivierte Persönlichkeit als:

## **Vertriebstechniker im Aussendienst für Holzbearbeitungswerkzeuge (M/W) für die Gebiete AG / SO / BS / BL**

Ihre Aufgaben:

- Mit kompetentem Auftreten und überzeugendem Fachwissen, beraten und betreuen Sie unsere Kunden in allen Fragen rund um unsere innovativen Produkte im Bereich Präzisionswerkzeuge für die Holz- und Kunststoffindustrie.
- Unsere Service-Dienstleistungen nutzen Sie gleichzeitig zum Verkauf unserer Produkte und zur Kundenbindung.
- Ihr besonderer Fokus liegt auf der Akquisition potenzieller Neukunden und deren erstklassiger Beratung und Betreuung.
- Sie verantworten das Umsatzziel Ihres Gebiets und fördern sukzessive die Marktposition von Leuco.

Ihr Profil:

- Sie sind ein Verkaufsprofi, technisch versiert und haben eine abgeschlossene Berufsausbildung zum Schreiner.
- Sie verfügen über Verkaufserfahrung im Aussendienst sowie eine abgeschlossene Weiterbildung im kaufmännischen Bereich oder einen vergleichbaren Abschluss.
- Sie haben Interesse an hochwertigen Produkten und sind eine selbständige und belastbare Persönlichkeit mit Offenheit und Gespür für Kundenbedürfnisse.
- Neben dem sicheren Umgang mit den Programmen des MS Office-Pakets, nutzen Sie unsere moderne Ausstattung (Smartphone, Notebook) für ein effizientes Arbeiten.
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus.

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz bei einem führenden und erfolgreichen Familienunternehmen.
- Ein leistungsgerechtes und attraktives Gehaltspaket, sowie einen Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung).
- Eine fundierte und praxisorientierte Einarbeitung mit persönlichen Weiterbildungs- und Fortbildungsmöglichkeiten.
- Ein vorhandenes Verkaufsgebiet mit sehr hohem Potential.

Wenn Sie die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mitgestalten möchten, freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive nächstmöglichem Eintrittstermin an unseren Verkaufsleiter Erik Petersen, [erik.petersen@leuco.ch](mailto:erik.petersen@leuco.ch).