

Verkaufsberater/-in Innendienst

der/die sich in die Fachrichtung «Türen» entwickeln möchte

Ihre Aufgaben

In Ihrer neuen Tätigkeit arbeiten Sie eng mit dem Aussendienst zusammen und pflegen einen nachhaltigen, konstruktiven Kundenkontakt. Sie beraten Bauherren sowie Schreinereien, Zimmereien und Holzbauer kompetent am Telefon, in der attraktiven Ausstellung oder direkt vor Ort. Offertstellung, Auftragsabwicklung und Terminüberwachung ergänzen Ihren Verantwortungsbereich. Zudem sorgen Sie für eine differenzierte Erfassung der Kundenangebote und -aufträge in der EDV. Freuen Sie sich auf eine abwechslungsreiche Funktion an der Schnittstelle von Kundschaft, Aussendienst und Lieferanten.

Ihr Profil

Sie haben ein Flair für die Vielfalt moderner Innen- und Aussentüren und trauen sich zu, eine anspruchsvolle Kundschaft umfassend und fachgerecht zu beraten. Ihr Know-how haben Sie in einer handwerklichen Grundausbildung in der Holzbranche oder in einem verwandten Beruf erworben. Kenntnisse in der Tür- bzw. Stahlgargenproduktion oder eine kaufmännische Weiterbildung runden Ihr Profil ab. Ob Sie bereits Erfahrung im Verkaufsinendienst mitbringen, oder motiviert sind den Einstieg zu wagen, ist weniger entscheidend, als Ihre verkaufsorientierte Grundhaltung und Ihre Sozialkompetenz.

Ihre Perspektiven

Mit dem Segment «Türen» betreuen Sie innerhalb des gesamten Angebots einen herausragenden, erfolgreichen Kernbereich mit viel Entwicklungspotenzial. Es erwartet Sie eine vielseitige, spannende Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen. Sie erhalten viel Gelegenheit, Ihre Beratungskompetenz und Ihr unternehmerisches Denken einzubringen. Unterstützt werden Sie von einem erfahrenen Vorgesetzten, einem kollegialen, kleinen Team sowie einer Unternehmenskultur, welche von Achtung und Wertschätzung geprägt wird. Selbstverständlich werden Sie sorgfältig auf Ihre neue Aufgabe vorbereitet.

Ihr neuer Arbeitgeber

Die Holzwerkstoffe Gfeller AG ist ein Unternehmen der Woodpecker Holding, die seit über 80 Jahren erfolgreich im Handel mit Holzwerkstoffen tätig ist. Die sehr breite und tiefe Produktpalette richtet sich konsequent nach den regionalen Kundenbedürfnissen und umfasst neben den Türen verschiedene Parkett-, Vinyl-, Laminat-, Kork- und Linoleumböden sowie Altholz, Klotzbretter und Furnier und viele weitere Produkte. Das Unternehmen möchte den Verkaufsinendienst im wachsenden Kernbereich «Türen» durch eine initiative und qualifizierte Fachperson verstärken.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Interessiert? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen an:
Holzwerkstoffe Gfeller AG, Hans Grob, Postfach, 7302 Landquart.

Falls Sie noch Fragen haben, gibt Ihnen Herr Hans Grob gerne Auskunft. Tel. 081 300 66 12, E-Mail: hans.grob@hws-gfeller.ch