



Wir sind ein Familienunternehmen der Holzbranche und gehören zu den führenden Unternehmen des Schweizerischen Holzwerkstoffhandels mit eigenen modernen Verarbeitungskapazitäten für Nadelholz.

Zur Unterstützung des Verkaufsteams im Bereich Türen suchen wir eine interessierte und motivierte Persönlichkeit als

Kundenberater/in Verkauf-Innendienst (100%)

Im Verkauf-Innendienst erwartet Sie eine interessante und vielseitige Beratungs- und Verkaufstätigkeit mit Entwicklungspotential.

Ihre Aufgaben

- Gesamtheitliche Beratung unseres Türensoriments mit lückenloser Koordination vom Lieferanten bis zum Kunden
- Beratung und Betreuung einer vielseitigen und anspruchsvollen Kundschaft
- Auftragsabwicklung von der Anfrage bis zum erfolgreichen Verkaufsabschluss
- Mithilfe bei Projektarbeit zur Optimierung von laufenden Verkaufsprozessen

Ihr Profil

- Schreiner oder Zimmermann mit Weiterbildung, idealerweise Projektleiter mit Berufserfahrung im Bereich Türen
- Fachkompetenz und kommunikative Fähigkeiten gehören im Umgang mit unseren Kunden zu Ihren Stärken
- Bereitschaft in die persönliche und fachliche Entwicklung zu investieren
- Die Arbeitsweise im IT-gestützten Verkaufsprozess bereitet Ihnen Freude
- Kommunikativ können Sie überzeugen. Französischkenntnisse sind von Vorteil
- "Macher und Teamplayer mit Begeisterung und Herz"

Interessiert?

Dann freuen wir uns. Senden Sie Ihr komplettes Bewerbungsdossier mit Foto an, OLWO AG, Bollstrasse 68, 3076 Worb oder personal@olwo.ch

Wir bieten Ihnen ein längerfristiges Engagement an und möchten mit Ihnen im Team Mehrwert mit Holz generieren.

Für Fragen steht Ihnen Sandra Lüthi, Bereichsleiterin Personal, gerne zur Verfügung: **031 838 44 44** oder personal@olwo.ch