

Die Woodpecker Group AG mit Standorten in Reiden, Frauenfeld, Landquart und Schlieren ist ein Unternehmen, welches seit bald 90 Jahren erfolgreich im Handel mit Holzwerkstoffen tätig ist. Unsere Kunden sind Verarbeiter aus den Bereichen Schreinerei, Zimmerei, Element- und Holzbau sowie Möbelbau. Im eigenen, modernen Showroom finden Bauherren, Architekten und Handwerker eine umfangreiche Auswahl an Türen, Böden, Altholz und weiteren Holzprodukten für den Innenausbau.

Unser Innenausbau-Team am Standort Reiden benötigt Verstärkung und sucht einen

Verkaufsberater Innenausbau 80 – 100% (m/w/d)

Sind Sie ein kommunikativer und handlungsorientierter Fachmann, der verkäuferisches wie auch Beraterisches Talent zu seinen Stärken zählt? Der Kontakt mit Kunden und die damit verbundenen Leistungen stehen im Vordergrund. Wenn Sie eine echte Herausforderung mit Verhandlungsspielraum suchen, dann sollten wir uns unbedingt kennen lernen.

Unser Unternehmen stellt Werte wie Leistungsfreude, Kundenorientierung, Freiräume und Innovationsgeist in den Mittelpunkt. Diese Prinzipien liegen der Überzeugung zugrunde, dass alle Mitarbeitenden ihr Bestes geben. Sie erhalten eine fordernde und zugleich faszinierende Aufgabe in einem überschaubaren und sehr interessanten Umfeld sowie einen attraktiven Arbeitsplatz in einem engagierten Team. Ein faires Einkommen, fünf Wochen Ferien und weitere Goodies runden unser Angebot ab.

Ihr Profil

- Grundausbildung im Holzgewerbe oder kaufmännischer Abschluss (Kombination vorteilhaft)
- Tätigkeit bzw. Berufserfahrung im Umfeld Holzwerkstoffe (Möbel/Wand/Decke)
- Gespür für Markt, Wettbewerb und Kundenbedürfnisse
- Gute Kommunikationsfähigkeiten sowie hoher Kundenfokus
- Flexibilität und Durchsetzungsvermögen
- Sympathische und offensive Kundenansprache sowie Verhandlungsgeschick

Ihre Aufgaben

- Beratung der Kunden (Schreinerbetriebe, Küchen- und Möbelbauer) am Telefon, in der Ausstellung oder auch direkt vor Ort
- Angebote und Aufträge elektronisch erfassen (ERP)
- Umsetzung der jährlichen Umsatz-, Budget- und Marketingziele
- In Absprache mit dem Aussendienst aus erstellten Angeboten Verkaufserfolge realisieren
- Enge Zusammenarbeit mit dem Aussendienst und dem Leiter Innenausbau
- Produkteschulungen für Kunden und Mitarbeitende im Innen- und Aussendienst

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Falls Sie sich durch diese Herausforderung in einem dynamischen und attraktiven Umfeld angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, welche Sie uns online auf personal@woodpeckerag.ch zustellen dürfen. Bewerbungen werden lediglich geprüft, sofern diese auch an die obengenannte E-Mail-Adresse eingehen.

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Marcel Hänni, Tel. 052 723 40 19, gerne zur Verfügung. www.woodpeckerag.ch